

CAMPUS GRETA HERAULT-OUEST DU LYCÉE SIMONE VEIL



FORMEZ-VOUS AVEC LE GRETA-CFA

**BTS MCO
MANAGEMENT COMMERCIAL OPÉRATIONNEL
EN APPRENTISSAGE**



**FLASHEZ CE QR CODE ET FAITES
VOUS RECENSER EN 1 MN POUR
OBTENIR UNE PRÉ-INSCRIPTION**

NATURE DE LA CERTIFICATION BTS MANAGEMENT COMMERCIAL OPÉRATIONNEL

→ EN APPRENTISSAGE



LIEU
GIGNAC
Lycée Simone Veil



DURÉE
1350 heures



TARIFS & FINANCEMENTS
ALTERNANCE, OPCO

LE MÉTIER EN BREF

- Le titulaire du BTS MCO est formé pour prendre la responsabilité d'une unité commerciale de petite taille ou d'une partie de structure plus importante (boutique, supermarché, agence commerciale, site internet marchand...)



QUELLES SONT LES CONDITIONS & DÉLAIS D'ACCÈS ?

- Inscription parcoursup ou candidature spontanée
- Étude du dossier de candidature
- Admission à l'issue de l'entretien et validation à la signature du contrat d'apprentissage
- Possibilité de préparation en contrat de professionnalisation



QUELS SONT LES PRÉREQUIS ?

- BAC STMG
- Bac pro Métiers du Commerce et de la Vente
- Bac pro Vente
- Bac général



QUELLE RECONNAISSANCE VAIS-JE OBTENIR ?

- BTS Management Commercial Opérationnel Niveau 5



QUELLES COMPÉTENCES VAIS-JE ACQUÉRIR ?

- le développement et la gestion de la relation client
- l'assurance de la vente-conseil
- l'animation et la dynamisation de l'offre commerciale
- l'assurance de la gestion opérationnelle
- le management d'une équipe commerciale
- la gestion des ressources humaines
- etc.



MÉTHODES MOBILISÉES & MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Contrôle en Cours de Formation
- Épreuves écrites et orales



QUELLES SONT LES POURSUITES D'ÉTUDES ?

- BUT techniques de commercialisation
- Licence pro commerce et distribution
- Licence pro commercialisation de produits et services
- Licence pro technico-commercial
- Diplôme supérieur en marketing, commerce et gestion
- Responsable en marketing, commercialisation et gestion



QUELLES SONT LES DÉBOUCHÉS ?

- Conseiller de vente et de service
- Vendeur/conseiller e-commerce
- Chargé de clientèle ou service client
- Marchandiser
- Manager adjoint
- Second de rayon
- Manager d'une unité commerciale de proximité

**RETROUVEZ LE DÉTAIL
DE LA FORMATION**

maforpro-occitanie.fr

CONTACTS :

Directeur Délégué à la Formation
Samir HAMMOUCHI
04 99 66 11 05
samir.hammouchi@ac-montpellier.fr

Chargée de développement
Esther BRES
04 67 88 92 52
esther.bres@ac-montpellier.fr

Notre organisme est engagé dans une démarche d'accueil et d'accompagnement des personnes en situation de handicap.